

Echter Nachkostenvergleich Neuer Vergleichsrechner bringt Licht ins Kostendunkel!

„So lange Beispielrechnungen für Fondspolice die Kosten des Fondsmanagements ignorieren, können Verbraucher den wahren Preis konkurrierender Angebote nicht vergleichen“, sagt Norbert Ras, Geschäftsführer der Legal & General Deutschland Service-GmbH. Mit dem neuen Vergleichsrechner ermöglicht der britische Versicherer Legal & General jetzt einen echten Nachkostenvergleich zwischen der Legal & General Finanzmarkt-Rentenpolice und Konkurrenzprodukten.

Köln, 27. Oktober 2008. Gängigen Beispielrechnungen zu Fondspolice mangelt es weiterhin an Kostentransparenz - trotz aller staatlichen Zwangshilfestellungen. „Der neue Vergleichsrechner von Legal & General zeigt auf, wie ein transparenter und fairer Nachkostenvergleich zwischen verschiedenen Anbietern aussehen kann. Wir stellen unsere Finanzmarkt-Rentenpolice unter Berücksichtigung auch der Fondskosten dem Vergleich mit jedem Konkurrenzangebot“, so Norbert Ras, Geschäftsführer der Legal & General Deutschland Service-GmbH.

Ausweis in Euro

Dabei beschränkt sich Legal & General nicht auf den Ausweis der Prozentzahl Reduction in Yield (Renditeverlust aus Kosten), sondern gibt den tatsächlichen geldwerten Effekt für den Verbraucher an. „In der Versicherungsbranche scheint sich eine gewisse Akzeptanz für die Kennziffer Reduction in Yield zu entwickeln. Das ist zu begrüßen. Für den Experten mag diese finanzmathematische Größe auch durchaus geeignet sein, für den Laien besagt sie aber zu wenig. Der Verbraucher wirtschaftet mit realem Geld, nicht mit Prozentpunkten. Der Vergleichsrechner ermöglicht unkompliziert und verständlich den tatsächlichen Gesamtkostenvergleich in Euro zwischen unserer Finanzmarkt-Rentenpolice und einem beliebigen Mitbewerberprodukt“, so Ras.

Vergleichen Sie selbst!

Den Vergleichsrechner finden Pressevertreter zur Ansicht im Anhang dieses Versands. Eine breite Streuung unter Kunden ist von Legal & General bisher nicht geplant. Die Eingabedaten entnehmen Sie einfach aus einer Beispielrechnung eines Versicherers Ihrer Wahl zuzüglich der Kostangaben der Fondsgesellschaft für den zugrunde gelegten Fonds und

vergleichen Sie. Auch ein fertiges Beispiel liegt für Sie zum Nachvollziehen im Anhang vor.

Legal & General

Der britische Versicherer Legal & General Assurance Society ist seit 2002 am deutschen Vorsorgemarkt aktiv, anfänglich ausschließlich im Direktvertrieb. Hiesigen Versicherungskunden bietet Legal & General eine fondsgebundene Rentenversicherung (Finanzmarkt-Rentenpolice) und eine Risikolebensversicherung an. Die Finanzmarkt-RentenpoliceVP für das Maklergeschäft und die Finanzmarkt-RentenpolicePlus für Honorarberater ergänzen das Angebot. Legal & General positioniert sich vor allem als Anbieter von einfach und durchschaubar konstruierten Produkten mit einem besonders günstigen Preis-Leistungs-Verhältnis. Dazu setzt der britische Versicherer unter anderem auf kostengünstige Indexpolice und schlanke Strukturen. In Deutschland wird das Unternehmen durch die Legal & General Deutschland Service-GmbH vertreten.

Pressekontakte:

Legal & General
Deutschland Service-GmbH
Richmodstraße 6
50667 Köln
Tel.: 0221/92042-225
Fax: 0221/92042-301
presse@LegalundGeneral.de

public imaging GmbH
Hanna Dudenhausen
Goldbekplatz 3-5
22303 Hamburg
Tel.: 040/401999-14
Fax: 040/401999-10
dudenhausen@publicimaging.de