



Legal & General Deutschland Service-GmbH

Richmodstr. 6, 50667 Köln

Tel.: 0180 3 724476 (€0,09/Min. aus dem Festnetz, Mobilfunk max. €0,42/Min.)

Fax: 0221 92042-301

E-Mail: Info@LegalundGeneral.de

URL: <http://www.legalundgeneral.de/legal-general/unternehmensprofil/geschichte.html>

Erstellt am 08.09.2010 um 22.27 Uhr

Die Geschichte von Legal & General



Unsere Erfolgsgeschichte beginnt 1836. Sechs Anwälte diskutieren über die Gründung einer Lebensversicherungsgesellschaft. Die Idee lässt sie nicht mehr los und sie gründen in besagtem Jahr die Legal & General Life Assurance Society - die "Mutter" der heutigen Legal & General Gruppe.

Unsere Chronik ist auch die Geschichte zahlreicher heute selbstverständlicher Produkte und Innovationen, wie z.B. monatliche Beitragszahlung ohne Ratenzuschlag, Familienversicherungen, kombinierte Produkte, Beitragsdynamik, fondsgebundene Policen, Indexfonds und Aktienanlagen mit Garantie.

Einstieg ins Pensionsgeschäft

Ein Meilenstein war der Erwerb des Pensionsgeschäfts der Metropolitan Life Insurance Company of New York in den dreißiger Jahren. Seither sind Pensionsprodukte für Unternehmen ein wichtiger Teil unserer geschäftlichen Aktivitäten.

Die Tatsache, dass wir in diesem Produktbereich schon immer ein hervorragendes Preis-Leistungs-Verhältnis bieten konnten, kommt uns und unseren Kunden bis heute zugute. Unsere weitreichende Erfahrung versetzt uns in die Lage, Ihnen heute bei allen unseren Produkten dieses exzellente Preis-Leistungs-Verhältnis bieten zu können.

Unser guter Ruf ist unsere Wachstumsstrategie

Das enorme Wachstum der Legal & General Gruppe in den vergangenen 50 Jahren beruhte nicht auf spektakulären Übernahmen und Fusionen. Unseren Erfolg haben wir dem hohen Ansehen zu verdanken, das wir bei unseren Kunden erworben haben. Das Vertrauen, das Anleger uns entgegen bringen, lässt sich auch an der Tatsache ablesen, dass wir immer wieder von unseren Kunden weiterempfohlen werden.

Wenn wir mit anderen Unternehmen kooperieren oder Unternehmen übernehmen, muss dies strategisch Sinn machen. Die im Jahr 2000 geschlossene Partnerschaft mit der Barclays Bank, eine der führenden britischen Banken, ist ein gutes Beispiel dafür. Diese Kooperation ermöglicht es uns, ein Gleichgewicht der Vertriebswege zwischen unabhängigen Finanzberatern, strategischen Partnern und unserem Direktgeschäft zu halten.

Auch unsere internationalen Tochtergesellschaften wie Banner Life und William Penn in den USA, Legal & General Niederlande sowie Legal & General Frankreich resultierten aus strategischen Übernahmen kleinerer Unternehmen. Ihr Wachstum und der Erfolg der gesamten Legal & General Gruppe spiegelt das wichtigste Prinzip unserer Geschäftstätigkeit wider: unseren Kunden ein besonders günstiges Preis-Leistungs-Verhältnis zu bieten. Überall auf der Welt, also auch in Deutschland, wo wir unsere Produkte seit März 2002 anbieten, zunächst im Direktvertrieb und inzwischen auch über Vertriebspartner.

Steigendes Anlegervertrauen = Steigendes Volumen in der Vermögensverwaltung

Unser nachweisbar großer Erfolg und die Internationalisierung von Legal & General spiegelt sich auch im massiven Wachstum der von uns verwalteten Vermögenswerte wider. Zum Ende des 19. Jahrhunderts beliefen sich diese auf umgerechnet 7 Millionen Euro. In den dreißiger Jahren wuchsen sie auf 35 Millionen Euro an. In den frühen sechziger Jahren wurde die Milliardenschwelle überschritten. Ende Juni 2010 erreichte der Wert der verwalteten Vermögenswerte 391 Milliarden Euro.

Dieses Wachstum unseres Investment- und Versicherungsgeschäftes ist der Beweis für unseren Erfolg. Privatpersonen und institutionelle Investoren vertrauen uns ihr Kapital an. Und es werden immer mehr. Das ist mit Sicherheit die beste Referenz, die ein Unternehmen haben kann.